

LE JOURNAL
DE L'ÉCONOMIEExaprint Un
déménagement

La société Exaprint, installée sur la zone d'activités de Fréjorgues-ouest, à Mauguio, et spécialisée dans l'impression personnalisée pour les professionnels des arts graphiques, va quitter ses locaux actuels. Toute la production déménagera vers les nouveaux locaux en cours de construction à Pure impression, l'autre société propriété d'Exagroup, à Fréjorgues-est. Quant à la plateforme administrative, regroupant le marketing, les fonctions support ou encore les ventes, elle déménagera dans des locaux à Montpellier. Selon nos informations, la direction d'Exagroup négocierait actuellement la location de 2 000 m² de surfaces du côté de Cap omega. Cette installation montpelliéraine concernerait environ une centaine de personnes.

Exagroup Cimpress
lorgne sur 100 %

Le rachat récent du groupe Exagroup, dirigé par Marise et Nicolas Dematté et basé à Mauguio, par le groupe américain Cimpress (lire notre édition du jeudi 5 mars) concerne 70 % du capital, contre un chèque de 91,5 M€. Les deux dirigeants d'Exagroup gardant 30 % des parts. L'accord prévoit néanmoins le rachat, par Cimpress, des 30 % restants à l'horizon 2019. « L'accord inclut une option pour acquérir les 30 % en 2019 pour un prix de 39 M€ et 47 M€, sous réserve de la réalisation des objectifs de rendement financier pour l'année civile 2017 », précise le groupe américain.

Services Secreteam
double son CA

Société spécialisée dans les services de secrétariat à la carte pour les entreprises (à temps choisi et sans engagement dans le temps), Secreteam a multiplié par deux son chiffre d'affaires en 2014, à plus de 100 000 €. Fondée en 2009 et installée à Jacou, la société passe désormais en statut SAS « afin d'accompagner son développement », précise Claudine Plisson, sa présidente. Avec des débuts prometteurs, « malgré un démarrage en période de crise », cette dernière prévoit une croissance annuelle de son chiffre d'affaires de 30 %. Ouvert d'abord aux métiers de la vigne et du vin, le portefeuille clients de Secreteam s'est étendu à d'autres secteurs : entreprises innovantes, organismes de formation, paysagistes, professions médicales et paramédicales, artisans, cabinets comptables, restaurateurs et collectivités.

Internet : Vu du web, la
petite agence qui monte

Économie | En seulement deux ans, la société fondée par Sébastien Vallat s'est installée avec ses solutions de visibilité.

Elle est l'illustration même de ces jeunes entreprises qui ont investi l'univers d'Internet pour en exploiter les immenses possibilités. Et elles sont nombreuses à Montpellier, nées de l'imagination et de l'esprit d'entreprise de leurs jeunes fondateurs. À l'image de Sébastien Vallat, directeur général de l'agence Vu du web. En 2009, cet ancien directeur de la communication de groupes privés d'enseignement supérieur se lance dans l'aventure. Il s'investit dans la création d'une structure spécialisée dans les solutions de visibilité sur Internet. Trois années lui sont nécessaires pour s'installer dans le paysage. En 2013, il crée officiellement son entreprise.

« Nous avons démarré la première année avec un résultat de 210 000 €, puis, en 2014, on est passé à 300 000 €. Soit une croissance de 65 % », explique-t-il. Et comme le jeune entrepreneur croit en son aventure, il annonce, pour la fin de l'année, viser un chiffre d'affaires de 600 000 €. Multiplié par deux.

Ouverture d'un bureau à Paris

Car l'agence Vu du web est sur une bonne dynamique. Installée dans la zone franche de La Paillade, elle compte aujourd'hui huit salariés. « Et même dix avant la fin 2015, avec de nouveaux recrutements. » Mais surtout, de grands espoirs sont fondés sur le développement international, qui lui permet d'afficher ses ambitions de croissance. « Nous nous y sommes lancés l'an dernier. Grâce à nos clients qui in-



■ Sébastien Vallat, directeur général et fondateur de l'agence Vu du web.

Photo J.-M. S.

tègrent dans leur stratégie un besoin de visibilité sur des marchés internationaux », argumente Sébastien Vallat. Vu du web est ainsi présente aujourd'hui sur cinq marchés : la Chine, le Royaume-Uni, les Pays-Bas, les États-Unis et l'Allemagne. « Mais nous travaillons aussi à la réciprocité, à savoir séduire des entreprises étrangères dans leur souhait de disposer de visibilité en France. »

C'est la base de l'expertise de l'agence montpelliéraine depuis sa création. « Nous avons développé des outils d'utilisation des potentialités offertes par Internet et notamment les réseaux sociaux, au profit de nos clients. » L'agence Vu du web intervient sur qua-

tre leviers : le référencement naturel sur la toile, qui représente 70 % à 80 % de son activité, la gestion des communautés en ligne pour le compte de marques et de personnalités en s'appuyant sur les réseaux sociaux (14 % du chiffre d'affaires 2014), la création de contenus (articles sur les blogs des clients, actualités, sites web) et, enfin, la formation. « Nous travaillons aujourd'hui sur soixante-dix sites pour le compte d'une soixantaine de clients. » Des clients basés, surtout, en région parisienne. D'où le projet d'ouverture d'un bureau à Paris « pour le dernier trimestre 2015 ».

KARIM MAOUDJ
kmaoudj@midilibre.com

LE CHIFFRE

44 140

C'est, en m², le niveau total de la demande en immobilier de bureaux exprimée en 2014 auprès de l'opérateur BNP Paribas Real estate pour l'agglomération montpelliéraine. Elle se répartit comme suit : 14 740 m² en centre-ville et 29 400 en périphérie. « Le volume des nouvelles demandes enregistrées en 2014 est supérieur à 2013. »

EN BREF

● **Appart'city** Le groupe Appart'city-Park and suites a ouvert un nouvel appart'hôtel à Montpellier. Il jouxte le bâtiment historique, rond-point du Grand-M, à l'enseigne Park and suites Éléance. L'établissement, baptisé Appart'city Ovalie II, compte quarante et un appartements meublés.

● **Help formation** La plateforme d'agrégation d'offres de formations à prix réduit, Help formation s'installe dans la région. Elle regroupe déjà quinze organismes régionaux.

● **Permisfactory.fr** Ancien de chez Airbus, Luc Creuze lance, depuis Saint-Clément-de-Rivière, le site Permisfactory.fr, dédié aux permis de conduire low cost. La cible : les auto-écoles et les candidats.

● **LVL médical** Spécialisée dans la prestation de santé à domicile, la société LVL médical vient d'ouvrir une agence à Saint-Aunès, avec un effectif de vingt collaborateurs.

● **Orange Tony Zagaroli** vient de prendre ses fonctions à la direction régionale d'Orange au poste de directeur des relations avec les collectivités de l'Hérault.

● **Apave Leader français** de la maîtrise des risques, Apave vient de désigner un nouveau directeur d'exploitation pour la région. Il s'agit de Laurent Durney.

● **CDAC** La commission départementale d'aménagement commercial vient de donner un avis favorable à la création d'un espace commercial de près de 4 000 m², place Pablo-Picasso, à Port-Marianne.

● **Emprunt Montpellier Méditerranée Métropole** vient de contracter un nouvel emprunt de 10 M€ pour financer les besoins ponctuels de la collectivité. Cet emprunt a été rélévé auprès d'Arkea banque, une filiale du Crédit mutuel.



LES OFFRES PRO-LIFIQUES

PORTES OUVERTES SAMEDI 14 ET DIMANCHE 15 MARS

ON A RAREMENT MIS AUTANT D'ÉQUIPEMENTS DANS UN SI PETIT PRIX.

	<p>NISSAN NV200 OPTIMA</p> <p>À PARTIR DE 119€ HT/MOIS</p> <p>En Crédit-Bail avec premier loyer majoré de 3 667,75 € HT⁽¹⁾ sous condition de reprise</p> <ul style="list-style-type: none"> • 4,2 M³ DE VOLUME UTILE • CLIMATISATION • RADIO CD MP3 AVEC BLUETOOTH • RÉGULATEUR / LIMITEUR DE VITESSE
	<p>NISSAN NV400 OPTIMA</p> <p>À PARTIR DE 169€ HT/MOIS</p> <p>En Crédit-Bail avec premier loyer majoré de 5 097,02 € HT⁽²⁾ sous condition de reprise</p> <ul style="list-style-type: none"> • DE 8 À 17 M³ DE VOLUME UTILE • CLIMATISATION • RADIO CD MP3 AVEC BLUETOOTH • CAMÉRA DE REÇUL
	<p>NISSAN NAVARA KING CAB OPTIMA</p> <p>À PARTIR DE 199€ HT/MOIS</p> <p>En Crédit-Bail avec premier loyer majoré de 5 997 € HT⁽³⁾</p> <ul style="list-style-type: none"> • 190 CH & 450 NM DE COUPLE • CLIMATISATION • RADIO CD MP3 AVEC BLUETOOTH • AIRBAGS FRONTAUX, LATÉRAUX ET RIDEAUX

Pour plus d'informations, rendez-vous sur nissan.fr/offres-pro

3 ANS*

GARANTEE ET ASSISTANCE

Innovater autrement. (1) Exemple en crédit-bail sur 60 mois, pour un Nissan NV200 FOURGON 4 portes dCi 90 Optima neuf, au prix remis de 12 225,84 € HT incluant une aide à la reprise de 800 € HT par rapport au prix tarif du 01/01/2015 de 18 150 € HT, avec premier loyer de 3 667,75 € HT. En fin de contrat, option d'achat finale de 3 595,01 € HT. Coût total en cas d'acquisition 14 293,76 € HT. (2) Exemple en crédit-bail sur 60 mois, pour un Nissan NV400 FOURGON 4 portes dCi 90 Business avec option peinture métallisée. Exemple en crédit-bail sur 60 mois avec premier loyer de 3 940,56 € HT. 59 loyers de 134,22 € HT. Option d'achat finale de 3 404,64 € HT. Coût total en cas d'acquisition 15 264,18 € HT. (3) Exemple en crédit-bail sur 60 mois, pour un Nissan NAVARA King Cab dCi 144 Optima neuf, au prix remis de 19 980 € HT, soit une remise de 4 326,67 € HT par rapport au prix tarif du 01/01/2015 de 24 306,67 € HT, avec premier loyer de 5 997,02 € HT. 59 loyers de 193 € HT. En fin de contrat, option d'achat finale de 5 847,97 € HT. Coût total en cas d'acquisition 23 385,97 € HT. (4) au reprise de votre véhicule par votre concessionnaire pour ce montant diminué des éventuels frais de remise en état standard et des kilomètres supplémentaires, selon conditions générales Argus. Le montant de la reprise sera à solder votre crédit-bail. Assistance au véhicule et aux personnes incluses. Sous réserve d'acceptation du dossier par la Dac, RCS Bobigny, 7 02 002 221 N°ORIAS 07 004 956 www.orias.fr. Assistance souscrite par Dac auprès d'AXA Assistance France Assurances, S.A. au capital de 7 275 660 €, immatriculée au N° 451 332 724 - Siège social : 5, rue André-Groth 92521, Châtillon Cedex dont les opérations sont soumises à l'Autorité de Contrôle Prudential et de Résolution, 51, rue Baillet-Latour 75009 Paris. Offres non cumulables (sauf NAVARA) réservées aux artisans, commerçants, sociétés (hors loueurs, administrations, clients sous protocoles nationaux ou régionaux), valables pour les commandes d'un Nissan NV200 FOURGON Optima ou Business neuf, Nissan NAVARA Optima ou Business neuf du 01/01/2015 au 31/03/2015 immatriculées avant le 31/03/2015 dans les points de vente NISSAN participants, intermédiaires non exclusifs. (5) Garantie limitée à 100 000 km. NISSAN WEST EUROPE SAS au capital de 5 610 475 € - RCS de Versailles n° B 699 809 174 - Parc d'Affaires du Val Saint-Quentin - 2, rue René-Caudron - CS 10213 - 78961 Voisins-le-Bretonneux Cedex.

MONTPELLIER AUTO SPORTS

Rue Montels Eglise - A9 sortie n°31 Montpellier Ouest
Dir. Près d'Arènes - 34970 LATTES - Tél : 04 67 06 15 30
www.nissan-montpellier.com

OUVERT DU LUNDI AU SAMEDI

